



¿Qué pasó? (Actividades realizadas desde el último seguimiento):

- Se finalizó integración con sitio web, asumiendo listas de valores (aun no recibidas)
- Se finalizó integración Tiendas
- Se hizo análisis del .mdb de transacciones (se requiere diccionario de datos)

¿Qué debería haber pasado?

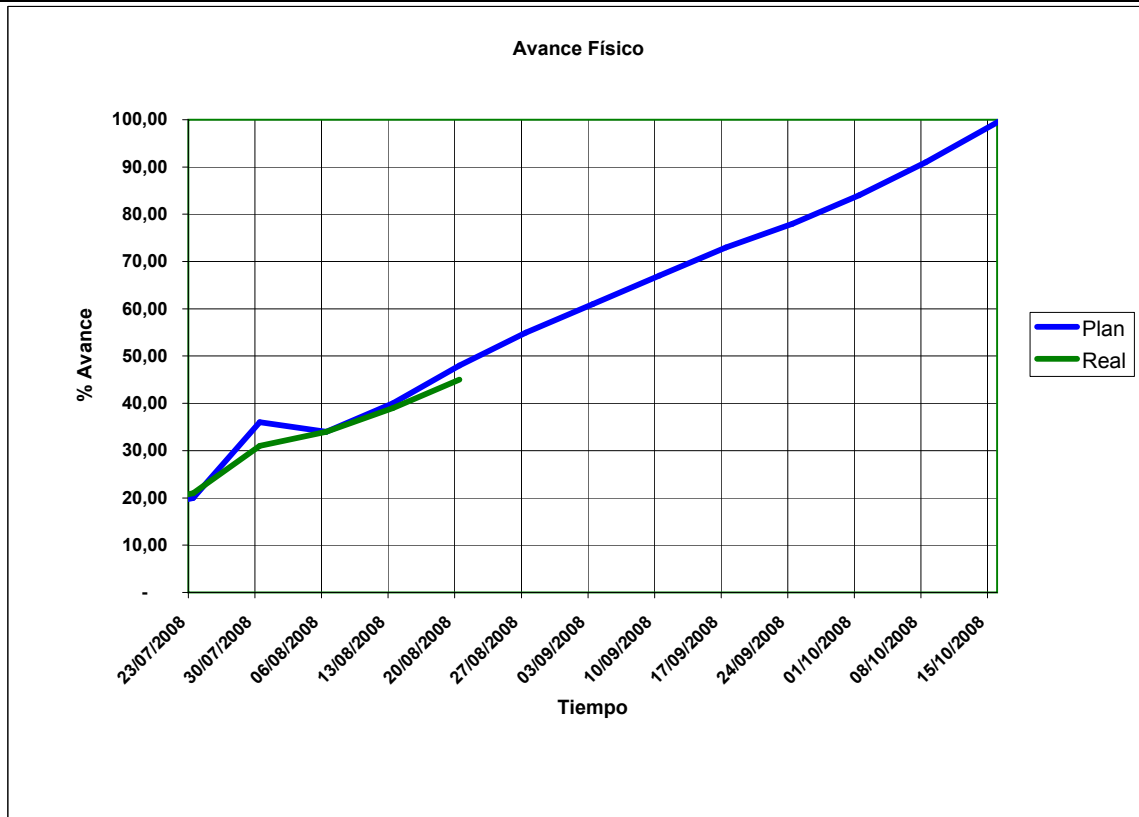
- Tener dominio web para configurar en Pippin
- Contar con Listas de Valores para Integración (clientes) Sitio Web
- Culminar implantación de CRM para Operaciones (Manejo de Contactos)

¿Por qué tenemos una diferencia entre lo que pasó y lo que debería haber pasado? (incluir Áreas de Atención)

- No se ha logrado cumplir con las fechas pautadas en actividades relacionadas con obtención de información desde un tercero
- Se tiene como área de atención: cambio en manejo de formulario de Contacto desde sitio web (se requiere decisión)
- No se puede cumplir con fecha pautada para puesta en operaciones del CRM debido a los puntos anteriores

¿Qué debemos hacer para mantenernos dentro del Plan? (Próximas Actividades y Responsables)

- Obtener listas de valores
- Tomar decisión sobre Formulario de Contacto
- Replanificar en caso que se decida cambiar el formulario actual
- Obtener diccionario de datos de la tabla de transacciones



Fecha	23-jul	30-jul	6-ago	13-ago	20-ago	27-ago	3-sep	10-sep	17-sep	24-sep
Programado	20,00	36,00	34,00	40,00	48,00	55,00	61,00	67,00	73,00	78,00
Real	21,00	31,00	34,00	39,00	45,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00



Fecha	1-oct	8-oct	16-oct						
Programado	84,00	91,00	100,00						
Real	0,00	0,00	0,00						

Leyenda	
◆	Desviación <= 5%
◆	Desviación > 5% y Desviación <= 10%
◆	Desviación > 10%